



Detlev Huber (li.), Geschäftsführer Produktion und Sven Niedermüller (re.), Produktmanager WEINIG Operations vor der VarioSplit 900 (heute SOLID SPLIT B 900) mit einem Dankesgruß für über 20 Jahre gute Zusammenarbeit an Yvan Schrok von Hiland Wood Products.

HILAND WOOD PRODUCTS

DER PIONIER DER WEINIG ANLAGEN IN NORDAMERIKA

Mit 21 Weinig Maschinen in 21 Jahren baute der Inhaber Yvan Shark seinen Holzbearbeitungsbetrieb zu DER Adresse in Ohio auf, wenn es um hochwertige Produkte aus Massivholz geht.

Der zuständige RVM Veit Grünberg erinnert sich: „Es war meine erste Dienstreise in die USA, die mich zu Hiland Wood Products geführt hat und ich war schon ein bisschen aufgeregt. Vor allem, weil ich bei Hiland gleich meinen ersten Verkauf in den Vereinigten Staaten abschließen konnte. Natürlich mit Unterstützung von Weinig USA und in enger Zusammenarbeit mit Travis Richardson.“

Es war Yvan Schrok, der Inhaber von Hiland, der die allererste Raimann-Maschine, in den USA kaufte und zwar eine KR 310 E im Jahr 1999. Seine Wahl hat sich offensichtlich bewährt – seit 21 Jahren erweitert er seinen Maschinenpark kontinuierlich mit Holzbearbeitungstechnik aus der WEINIG-Gruppe. Inzwischen verfügt er über Maschinentypen wie OptiCut (SOLID CUT), Powermat (SOLID PROFILE), ProfiRip (SOLID RIP), Rondamat (SOLID GRIND), Unimat, VarioRip und im Juli wird die erste von zwei VarioSplit 900 (SOLID SPLIT B 900) die Produktionskapazität weiter erhöhen.

Hiland ist spezialisiert auf die Produktion von Schranktüren, Schublaben, Holzornamenten und Vollholz-Leisten für den Innenausbau und legt Wert auf höchste Qualität. Zur Strategie gehört es, dass die vielfältigen Holzsorten aus dem großen Materiallager schnell und effizient zu hochpräzisen Maßwerkstücken verarbeitet werden können. Daher müssen die Produktionssysteme eine schnelle Umrüstung ermöglichen und sich problemlos auf große oder kleine Serienfertigung anpassen lassen. Mit dieser Strategie ist das Unternehmen höchst erfolgreich und investiert kontinuierlich in die State-of-the-Art Technologie von WEINIG.

Produktmanager Sven Niedermüller berichtet über den Markterfolg der Trennbandsäge VarioSplit 900: „Besonders freut mich, dass wir seit 2020 AUCH in Nordamerika mit der VarioSplit 900 unsere Kunden begeistern können und so stetig neue Referenzen im Markt aufbauen. Aufgrund der hohen Performance beim Kunden und auch dank des großen Engagements unserer Vertreter. Erfreulich ist, dass sich der Nutzen der VarioSplit 900 in der Produktion schnell beweist und unsere Vertreter oftmals Folgeaufträge für diese Trennbandsäge erhalten.“